

NARZĘDZIA OFEROWANE PRZEDSIĘBIORCOM PRZEZ GRUPĘ POLSKIEGO FUNDUSZU ROZWOJU

Poza narzędziami zaoferowanymi przedsiębiorcom w tzw. „tarczy antykryzysowej”, które przedstawiliśmy Państwu w poprzednim opracowaniu, przedsiębiorcy mogą korzystać z narzędzi oferowanych przez instytucje rozwojowe skupione w grupie Polskiego Funduszu Rozwoju. Poniżej przedstawiono pokrótce dostępne narzędzia.

Zapraszamy do kontaktu w celu uzyskania szczegółowych informacji: covid@gswlegal.pl

I. NOWE WSPARCIE DLA FIRM Z POLSKIEGO FUNDUSZU ROZWOJU

Polski Fundusz Rozwoju („PFR”) jest jednym z głównych podmiotów odpowiedzialnych za realizację programu tarczy antykryzysowej.

Szczegółowy plan wspierania przedsiębiorców przez PFR uzależniony będzie od zakresu, w jakim Rada Ministrów powierzy mu realizację rządowego programu. PFR stara się o zgodę Komisji Europejskiej na uruchomienie programu pomocowego dla firm. Wstępne decyzje zapadną prawdopodobnie pod koniec kwietnia.

Jedną z form wsparcia prawdopodobnie będą **subwencje**. Podmioty ubiegające się o nie prawdopodobnie będą musiały spełnić następujące warunki:

- ▶ spadek przychodów o więcej niż 25% w wyniku COVID-19 w dowolnym miesiącu po lutym 2020 (m/m lub r/r);
- ▶ brak postępowania upadłościowego, likwidacyjnego lub restrukturyzacyjnego;
- ▶ beneficjent rzeczywisty posiada rezydencję podatkową na terenie Polski i rozliczał podatki przez ostatnie 2 lata na terenie Polski;
- ▶ prowadzenie działalności gospodarczej na dzień 31 grudnia 2019;
- ▶ niezaleganie z płatnościami podatków i składek na ubezpieczenia społeczne na dzień 31 grudnia 2019 r. lub na dzień udzielenia finansowania.

Subwencje wystąpią prawdopodobnie w formie subwencji dla mikrofirm oraz subwencji dla MŚP.

Subwencja dla mikrofirm (od 1 do 9 pracowników):

- ▶ kwota wsparcia: do 324 tys. zł (średnio 72-96 tys. zł) na 3 lata;
- ▶ cel: pokrycie kosztów działalności gospodarczej;

- ▶ zasada umorzenia subwencji: umorzenie na koniec 12. miesiąca kalendarzowego od dnia wypłaty pożyczki: 25% pod warunkiem kontynuacji działalności, 50% w zależności od utrzymania średniego zatrudnienia przez 12 miesięcy

Subwencja dla MŚP (od 10 do 250 pracowników):

- ▶ kwota wsparcia: do 3,5 mln zł (średnio 1,9 mln zł) na 3 lata;
- ▶ cel: pokrycie kosztów działalności gospodarczej, przedterminowa spłata kredytów/pożyczek do 25% wartości udzielonego finansowania;
- ▶ zasada umorzenia subwencji: umorzenie na koniec 12. miesiąca kalendarzowego od dnia wypłaty pożyczki: 25% pod warunkiem kontynuacji działalności, 25% w zależności od poniesionej straty na sprzedaży, 25% w zależności od utrzymania średniego zatrudnienia przez 12 miesięcy.

II. INSTRUMENTY FINANSOWE BANKU GOSPODARSTWA KRAJOWEGO

Firmy dotknięte trudną sytuacją związaną z pandemią COVID-19 będą mogły skorzystać ze specjalnych rozwiązań, które przygotowuje Bank Gospodarstwa Krajowego („BGK”), w tym z:

- ▶ systemów gwarancji - gwarancji *de minimis*, kredytów na innowacje technologiczne;
- ▶ gwarancji z Funduszu Gwarancji Płynnościowych;
- ▶ dopłat do oprocentowania kredytów bankowych;
- ▶ wsparcia z wykorzystaniem funduszy unijnych.

Ponadto, BGK planuje oferować **preferencyjne pożyczki płynnościowe** dostępne dla mikro-, małych i średnich firm. Pożyczek w województwach będą udzielać instytucje finansujące, współpracujące z BGK. Ich lista zostanie opublikowana pod koniec kwietnia. Pożyczki będą połączone z dotacją, co oznacza, że przedsiębiorca będzie musiał zwrócić jedynie pożyczony kapitał, bez odsetek i bez dodatkowych kosztów.

Najważniejsze cechy tego instrumentu to:

- ▶ początkowy budżet: ok. 400 mln zł, możliwe jego zwiększenie;
- ▶ brak dodatkowych kosztów – dotacja pokrywa spłatę oprocentowania;
- ▶ brak ściśle określonego katalogu wydatków – przedsiębiorca zdecyduje na jakie potrzeby związane z utrzymaniem firmy przeznaczy środki; możliwe będzie sfinansowanie wydatków poniesionych od 1 lutego 2020 r. jeśli nie zostały opłacone;
- ▶ półroczna karencja w spłacie;
- ▶ wakacje kredytowe w wymiarze 2 miesięcy raz w roku przez 2 pierwsze lata spłaty pożyczki;
- ▶ maksymalna kwota pożyczki dla jednego przedsiębiorcy: do 15 mln zł;
- ▶ proste zabezpieczenie pożyczki: dla jednostkowej pożyczki do 100 tys. zł jedynym wymaganym zabezpieczeniem będzie weksel in blanco;
- ▶ brak wymogu wkładu własnego
- ▶ okres spłaty: do 6 lat.

Już teraz dostępne są **preferencyjne pożyczki**, których oprocentowanie zaczyna się od 0,3% na cele inwestycyjne i rozwojowe, np.:

- ▶ pożyczka inwestycyjna w **województwie lubelskim**, na inwestycję początkową w wysokości 0,25 – 1,0 mln zł, oprocentowanie od 1,84% w skali roku;
- ▶ pożyczka inwestycyjna w **województwie mazowieckim**, na wprowadzenie nowych/ulepszonych produktów na rynek, w wysokości od 10 – 250 tys. zł, oprocentowanie od 1,84% w skali roku.

Termin wprowadzenia poszczególnych rozwiązań z pakietu pomocowego jest uzależniony m.in. od przeprowadzenia zmian ustawowych, wymaganych notyfikacji Komisji Europejskiej, uzyskania zgód Komisji Nadzoru Finansowego oraz umów z bankami komercyjnymi i spółdzielczymi.

III. INSTRUMENTY FINANSOWE AGENCJI ROZWOJU PRZEMYSŁU

Agencja Rozwoju Przemysłu („ARP”) otrzymała od ustawodawcy nowe zadania związane z epidemią.

Obecnie oferowane przez ARP produkty dla przedsiębiorców to:

- ▶ **pożyczka obrotowa** – umożliwi sfinansowanie bieżącego lub planowanego zapotrzebowania na kapitał obrotowy od kwoty 800 tys. zł na okres dostosowany do potrzeb wnioskodawcy;
- ▶ **pożyczka inwestycyjna** – umożliwi sfinansowanie planowanych nakładów inwestycyjnych w posiadanych lub planowanych do nabycia aktywach trwałych.

Nowe produkty w ramach tarczy antykryzysowej:

- ▶ pożyczka obrotowa na finansowanie deficytu w kapitale obrotowym w kwocie od 0,8 mln zł do 5 mln zł;
- ▶ pożyczka obrotowa finansująca wypłatę wynagrodzeń w sektorze MŚP.

ARP oferuje też narzędzia leasingowe: **leasing operacyjny** z efektem tarczy podatkowej, **leasing finansowy** zbliżony do finansowania pożyczkowego, **leasing zwrotny** (operacyjny lub finansowy) z efektem poprawy płynności stanowiący powiązanie umowy leasingu z poprzedzającą ją umową sprzedaży, a także pożyczki i produkty faktoringowe.

ARP przygotowało **dla branży transportowej** nowy produkt leasingowy mający na celu wsparcie w trakcie stanu epidemii COVID-19 do czasu ustania negatywnych skutków ekonomicznych, którego główne parametry to: leasing operacyjny przeznaczony na refinansowanie posiadanych leasingów w komercyjnych spółkach i towarzystwach leasingowych, waluta: PLN, wiek pojazdu i/lub naczepy do 3 lat, kwota leasingu do 5 mln zł netto dla klienta, okres finansowania do 6 lat (łącznie z karencją), karencja w spłacie rat leasingowych do 12 miesięcy.

IV. INSTRUMENTY FINANSOWE KORPORACJI UBEZPIECZEŃ KREDYTÓW EKSPORTOWYCH

Korporacja Ubezpieczeń Kredytów Eksportowych („KUBE”) jest towarzystwem ubezpieczeniowym wyspecjalizowanym w udzielaniu podmiotom gospodarczym ochrony ich należności handlowych, gwarancji oraz zabezpieczaniu finansowania projektów inwestycyjnych.

Rozwiązania produktowe KUBE dla przedsiębiorców to:

- ▶ **Ubezpieczenie należności handlowych** występujące w wariantach: **Na start** – *Europolisa* - uproszczona forma dla firm rozpoczynających działalność handlową lub prowadzących biznes na niewielką skalę, **Na rozwój - m.in. w PL i UE** - polisa modułowa pozwalająca dostosować warunki ubezpieczenia do profilu działalności danej firmy oraz **Na daleki rozwój m.in. poza UE** – *Polisa na Wschód* - polisa ubezpieczająca transakcje na rynkach rozwijających się;
- ▶ **Gwarancje ubezpieczeniowe**, w tym **gwarancje środowiskowe** adresowane do firm, których działalność może mieć szkodliwe skutki dla środowiska (np. firm recyklingowych), **gwarancje kontraktowe** stanowiące zabezpieczenie realizacji kontraktu oraz **gwarancje dla banków** zabezpieczające spłatę krótkoterminowego

kredytu bankowego przeznaczonego na finansowanie kontraktu eksportowego;

- ▶ **Faktoring;**
- ▶ **Ubezpieczenie bezpośrednich inwestycji za granicą;**
- ▶ **Ubezpieczenie kontraktów eksportowych o charakterze inwestycyjnym** związane z realizacją projektów o dużej wartości, takich jak dostawy maszyn, urządzeń, linii technologicznych, środków transportu lub usług budowlanych.

V. FAKTORING KUKE FINANCE

Celem działalności KUKE Finance jest finansowanie należności zagranicznych i krajowych w ramach wszystkich dostępnych na rynku rodzajów faktoringu, ze szczególnym uwzględnieniem faktoringu pełnego.

Faktoring to usługa finansowa polegająca na wykupie przez firmę faktoringową od przedsiębiorstwa należności z tytułu sprzedaży towarów lub usług.

KUKE Finance oferuje **faktoring niepełny (z regresem)** polegający na wykupie przez KUKE Finance należności bez przejęcia ryzyka niewypłacalności odbiorców swojego klienta oraz **faktoring pełny (bez regresu)**, w którym KUKE Finance przejmuje ryzyko niewypłacalności kontrahentów objętych usługą faktoringu.

VI. DORADZTWO POLSKIEJ AGENCJI INWESTYCJI I HANDLU

Rolą Polskiej Agencji Inwestycji i Handlu („PAIH”) jest pomoc w zmniejszeniu ryzyka związanego z działalnością na zagranicznych rynkach. Przedsiębiorcy mogą skorzystać z oferty wsparcia polskiego eksportu ze szczególnym uwzględnieniem małych i średnich przedsiębiorstw („MŚP”).

Oferta PAIH obejmuje:

- ▶ **doradztwo eksportowe** – analiza potencjału eksportowego, przygotowanie pakietów informacyjnych, opracowanie strategii ekspansji na wybranych rynkach, weryfikacja partnerów biznesowych, organizacja spotkań biznesowych, opracowanie list partnerów biznesowych, udzielanie wsparcia w kontaktach z administracją danym kraju;
- ▶ **doradztwo inwestycyjne** mające na celu zwiększanie rodzimych inwestycji w Polsce oraz poza granicami oraz

wsparcie inwestycji zagranicznych na terenie Polski - przygotowanie pakietów informacyjnych, przygotowanie ofert nieruchomości inwestycyjnych, organizacja spotkań biznesowych, konsulting lokalizacyjny, udzielanie wsparcia w kontaktach z administracją.

PAIH jest odpowiedzialne również za współpracę z administracją publiczną w realizacji wspólnych projektów.

VII. FINANSOWANIE POLSKIEJ AGENCJI ROZWOJU PRZEDSIĘBIORCZOŚCI

Polska Agencja Rozwoju Przedsiębiorczości („PARP”) jako Centrum Rozwoju MŚP oferuje wsparcie dla mikro-, małych i średnich przedsiębiorstw, umożliwiając realizację pomysłów biznesowych. Zadania PARP realizowane są w ramach trzech programów współfinansowanych ze środków europejskich, a także innych instrumentów pomocy finansowanych ze środków krajowych i międzynarodowych.

W ofercie PARP dla przedsiębiorców znajdują się dofinansowania „na start” w ramach Programów Akceleracyjnych, „na usługi i nowe produkty” jako bony na innowacje dla MŚP, na wzornictwo w ramach „Designu dla przedsiębiorców”, dofinansowania na inwestycje, na działalność zagraniczną, na rozwój kompetencji, programy dla przedsiębiorczości w makroregionie Polski Wschodniej, dofinansowanie z funduszy norweskich, czy z Branżowego Programu Promocji dla sektora IT/ICT.

VIII. INWESTYCJE KAPITAŁOWE PFR VENTURES

PFR Ventures to profesjonalny fundusz, który na bazie środków unijnych zapewnia finansowanie dla polskich innowacji w formule Venture Capital. Venture Capital to rodzaj inwestycji, w której fundusz inwestujący środki obejmuje za nie udziały w spółce. Często połączone jest to ze wsparciem działania spółki.

PFR Ventures nie oferuje finansowania bezpośredniego. Środki, którymi dysponuje, trafiają do funduszy Venture Capital. Zarządzające nimi zespoły dokonują decyzji inwestycyjnych samodzielnie i niezależnie od inwestorów.

W przypadku jakichkolwiek pytań z Państwa strony bądź potrzeby szerszej analizy danego, interesującego Państwa zagadnienia, prosimy o kontakt: covid@gswlegal.pl